



SAMET BAYRAKCI

KİŞİSEL BİLGİLER

Doğum Yeri: Kırıkkale

Doğum Tarihi: 12/09/1992

Uyruğu: T.C

Medeni Durumu: Bekar

Askerlik Durumu: İlişği bulunmamaktadır.

Ehliyet: M/A1/A2/A/B1/B/D1/F

Adres Bilgileri : Türkiye - İstanbul(Asya) - Üsküdar

İletişim Bilgileri : 0 (542) 773 39 85- sametbayrakc@yahoo.com.tr

İŞ VE STAJ TECRÜBELERİ

07.2018 – (Devam Ediyor) Vektör Barkod ve Bilgi Teknolojileri A.Ş., Technical Sales Account Manager

- Satış faaliyetleri ve rakip ürünler ile ilgili raporları düzenli olarak Satış Müdürü'ne sunmak.
- Ürün portföyünde bulunan ürünler ile ilgili güncel teknolojileri takip ederek değişen teknolojiler doğrultusunda projelere yön vermek.
- Firma ürün portföyünde bulunan yazılım ve donanım çözümlerinin müşteride doğru şekilde konumlandırılması sağlamak;
 - Üretim Yönetim Sistem Yazılımları
 - Depo Yönetim Sistemi Yazılımları
 - Demirbaş Yönetim Sistemi Yazılımları
 - Lojistik Yönetim Sistemi Yazılımları
 - RF-ID Sistemi Yazılımları
 - Mobil Terminaller / Barkod Okuyucular
 - Barkod Yazıcılar / Kablosuz Ağ Ürünleri
 - Endüstriyel PC-Tablet / RFID Ürünleri
 - IOT / Endüstri 4.0 Çözümleri
- Müşteri tarafından ihtiyaç duyulan çözümün teknik sunumunun gerçekleştirilmesi.
- SAP ERP programı üzerinde aktif takip edilen projeler ile ilgili bilgi girişi sağlamak.
- İhalelerle ilgili tüm hazırlıkların yapılması ve projelerin her aşamasında aktif olarak maliyetleri minimize etmek ve müşterilerin maksimum tatminini sağlamak.
- Sorumluluğum dahilinde bulunan Kamu ve Üretim sektörlerinde faaliyet gösteren müşterilerde satış süreçlerini yönetmek.
- Konumlandırılması planlanan ürünler ile ilgili POC, Demo çalışmalarının planlarının yapılması gerek olması durumunda POC ve Demo çalışmalarını yürütmek.

10.2017 – 07.2018 ODAYA Bilgisayar ve Teknoloji Ürünleri San. Ve Tic. Ltd. Şti., Account Manager

- Firma hedef ve politikalarına uygun olarak ihtiyaç duyulan çözümün, proje ve ürünlerin sunulması.
- Müşteri tarafından ihtiyaç duyulan çözümün teknik sunumunun gerçekleştirilmesi.
- Müşteri ile yapılan görüşme ve keşifler doğrultusunda tekliflerin hazırlanması.
- Müşteriye gerekli sunumların ve satışın gerçekleştirilmesi, sorumluluk alanı dahilinde pazar araştırması yapılması.
- İhalelerle ilgili tüm hazırlıkların yapılması ve projelerin her aşamasında aktif olarak maliyetleri minimize etmek ve müşterilerin maksimum tatminini sağlamak.
- Firma ürün portföyünde bulunan yazılım çözümlerinin müşteride doğru şekilde konumlandırılması sağlamak;
 - Alt Yapı Yönetimi Yazılımları
 - Hizmet ve Varlık Yönetim Yazılımları
 - Mobil Cihaz Yönetim Yazılımları
 - Güvenlik Yönetimi Yazılımları
 - İş Sürekliliği ve Felaket Yönetimi Yazılımları
 - Otomasyon Çözümleri
- Satış ve rakip ürünler ile ilgili raporları düzenli olarak Satış Direktörüne sunmak.

12.2016 – 10.2017 ODAYA Bilgisayar ve Teknoloji Ürünleri San. Ve Tic. Ltd. Şti. , Sales Representative

- Satış faaliyetlerinde aktif görev alarak görevlendirildiğim sektörlerde yeni müşteri araştırılması ve bulunması.
- Haftalık, aylık satış departmanı ile ilgili raporların hazırlanması.
- Müşteri ile yapılan toplantılar doğrultusunda tekliflerin ve projelerin hazırlanması, müşteriye gerekli sunumların ve satışın gerçekleştirilmesi.
- Sorumluluk alanı dahilinde pazar araştırması yapılması, rakipleri ve ürünleri takip ederek raporlarının Satış Direktörüne sunulması.
- Gerektiğinde ihalelerle ilgili tüm hazırlıkların yapılması ve projelerin her aşamasında aktif olarak maliyetleri minimize etmek ve müşterilerin maksimum tatminini sağlamak.

10.2016 – 12.2016 Protek Yazılım Sistem Danışmanlık Bilg. San. Ve Tic. Ltd. Şti., SAP Abap Consultant

- Arçelik A.Ş. Genel Müdürlüğünde outsource eleman olarak görevimi sürdürdüm.
- Çeşitli raporlar yazarak çıktılarını yöneticilere sunmak.
- SAP UI5 uygulamasında geliştirmeler yapmak.
- Smartforms/AdobeForms çıktı tasarımlarını gerçekleştirmek.

06.2016 – 09.2016 Eno Information Technologies, Mobile Developer (Proje Bazlı)

- Mevcut yazılımların geliştirilmesine destek vermek.
- Mobil uygulama geliştirilirken projelerinin hem client hem backend kısmında görev almak.
- Android ara yüz tasarım kurallarına uygun olarak tasarımların gerçekleştirilmesi.

07.2015 – 08.2015 TPAO Genel Müdürlüğü, Stajyer Mühendis

- Kurum istekleri doğrultusunda kurum için mobil yazılımlar geliştirilmesi.
- Android Studio ve android dilinin araştırılıp öğrenilmesi.
- Proje dokümantasyonunun hazırlanması.

06.2014 – 04.2015 GMC Makina Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti., Satış Temsilcisi

- Eski müşterilerin ziyareti ve yeni müşterilerin portfoye eklenmesi.
- Kurum üretmiş olduğu ürünlerin türkiye piyasasında devamlılığını sağlamak ve Pazarlama ağını üst seviyeye taşımak.
- Departmandaki çalışanların gerekli ürün eğitimleri almasını sağlamak.
- Gerekli raporlamaların zamanında ve doğru şekilde yapılarak satış müdürüne iletmek.

07.2014 – 08.2014 Makina ve Kimya Endüstrisi Kurumu, Stajyer Mühendis

- Kurum istekleri doğrultusunda kurum için Ek Sepet yazılımının geliştirilmesi.
- Ek sepet yazılımı ihtiyaç analizinin yapılması.
- Veri tabanı tasarımı ve eski verilerin aktarımının sağlanması.
- Object Oriented modellemenin gerçekleştirilmesi.

ÖĞRENİM DURUMU

09.2019- **İstanbul Bilgi Üniversitesi** – (Örgün Öğretim- Yüksek Lisans)-MBA

10.2013 – **Anadolu Üniversitesi**- (Açık Öğretim) İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İşletme (İngilizce)

09.2011 – 06.2016 **Erciyes Üniversitesi**- (Örgün Öğretim) Mühendislik-Mimarlık Fakültesi, Bilgisayar Mühendisliği (İngilizce)

03.2013 – 08.2013 **University of Valladolid**- (Örgün Öğretim) Mühendislik-Mimarlık Fakültesi, Bilgisayar Mühendisliği (İngilizce)

09.2006 – 06.2010 **Kırıkkale Osmangazi Fen lisesi**

YABANCI DİL VE DÜZEYİ

İngilizce Okuma İyi, Yazma İyi, Konuşma Orta

BİLGİSAYAR BECERİLERİ

Programming: Java, C, JavaScript, PHP, HTML, Android, Python, SAPAbap

Database: SQLServer, MySQL

OperatingSystems: WindowsOS, LinuxOS

HardwareDevices: Arduino, Beaglebone, RaspberryPi

Applications: Eclipse, NetBeans, DrRacket, MicrosoftOffice, AdobePhotoshop, Dreamweaver

Accounting: VegaBusinessPlus, LogoGOPlus, SAPFI

Design: UML

STK / GÖNÜLLÜ PROJELERİ

01.2020 – (Devam Ediyor) Bilişimciler Derneği, Yönetim Kurulu Üyesi (Sayman)

12.2018 – (Devam Ediyor) Dijital Biz Dergisi, Yerli ve Milli Teknolojiler Yazarı

- Yerli ve Milli Teknolojiler hakkında makaleler yazmak.
- IOT, Endüstri 4.0 ve Dijital Dönüşüm sürerçleri hakkında köşe yazıları ve makaleler yazmak.

07.2018 – 01.2020 Bilişimciler Derneği, Ataşehir İlçe Başkanlığı

- Üyeleri bir araya toplamak, mesleki gelişme ve dayanışmalarını sağlamak,
- Kurum ve firmalara yasal düzenlemeler, standartlar, çalışma koşulları gibi konularda yol göstermek ve destek vermek,
- Yapay zekâ, siber güvenlik, nesnelerin interneti, endüstri 4.0, sanal gerçeklik, artırılmış gerçeklik gibi daha birçok konunun daha fazla konuşulmasını sağlamak,
- Teşvik politikalarının yüksek teknolojiye ve yüksek katma değere sahip üretime öncelik tanır noktaya getirilmesi için önerilerde bulunmak,
- Bilişim sektöründe yerli ve milli teknolojilerin üretilmesinin desteklenmesine katkıda bulunmak,
- Savunma sanayinden iletişim sektörüne, sağlık teknolojilerinden tarım altyapısına, hatta yapay zekaya kadar her alanda Türkiye'nin yeni yatırımlara, yeni yaklaşımlara, yeni girişimlere ihtiyacı noktasında yol göstermek ve destek vermek,
- İhracatımızın niteliğinin yüksek teknoloji yönünde geliştirmesinin sağlanmasına katkıda bulunmak.

02.2012 – 06.2014 Türkiye Üniversite ve Sanayi İş birliği Derneği (TÜSİB), Genel Başkan Yardımcısı

KURS VE SERTİFİKALAR

- **ADM Whiteboard FY16, Level 100** - Micro Focus – 10.2017
- **ADM Concepts, Level 100** - Micro Focus – 10.2017
- **ADM Challenges, Level 100** - Micro Focus – 10.2017
- **ADM Personas, Level 100**- Micro Focus – 10.2017
- **ADM Sales Certification 2017 curriculum**- Micro Focus – 10.2017
- **ADM Sales Certification Knowledge Check**- Micro Focus – 10.2017
- **ITOM Sales Certification Knowledge Check** – Micro Focus – 07.2017
- **ITSMA Overview for HPE2-N66** – Micro Focus 07.2017
- **Operations Bridge Overview for HPE2-N66** - Micro Focus 07.2017
- **Integrity in Business Partner Relationships** – IBM – 06.2017

- **Using the Business Value Alignment and Business Needs Analysis Effectively** - CA Technologies - 04.2017
- **Using the Mutual Activity Plan and Close Plan** - CA Technologies - 04.2017
- **Create a Winning Proposal** - CA Technologies - 04.2017
- **FY17 CA Global Partner Program Update - NA Commercial Partner Session** - CA Technologies - 03.2017
- **FY17 Partnet Enablement Briefing - Partner NA Commercial Session** - CA Technologies - 03.2017
- **Opportunity Management Essentials** - CA Technologies - 03.2017
- **Best Graduation Project** - Erciyes University - 06.2016
- **İş Sağlığı ve Güvenliği** - KEOS - 23.10.2015
- **Occupational Health and Safety** - TPAO - 07.2015
- **Developing Effective Schools for Inclusion** - University of Valladolid - 07.2013
- **Fundamental International Trade** - EDUCON - 12.2012
- **Management Day** - EDUCON - 12.2012
- **Personal Image and Brand Management** - EDUCON - 10.2012

REFERANSLAR

- Alev AYDIN - Micro Focus Presales Software Manager -
- Gökçen ÖDER – ODYA Teknoloji –Satış Direktörü –
- Can TATAR – İstanbul Büyük Şehir Belediyesi – Bilgi İşlem Daire Başkan Yard.
- Şenol Vatansever Bilişimciler Derneği – Başkan